

# ALCATEL-LUCENT TELETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.

SERMAYE PİYASASI KURULU II-14.1 SAYILI TEBLİĞE GÖRE HAZIRLANMIŞ

## 30.06.2021 ARA DÖNEM FAALİYET RAPORU

Ticaret Sicil Numarası :197113

### **Merkez**

Organize Sanayi Bölgesi 2.Cadde No:17/1

34776 Ümraniye-İSTANBUL

Telefon : +90 (216) 579 20 00

Faks : +90 (216) 420 75 29

### **Ankara**

Kızılırmak Mah. 53. cadde 1450 Sokak No: 9/8

Çukurambar – ANKARA

Telefon : +90 (312) 428 10 50

Faks : +90 (312) 466 59 00

[www.alcatel-lucent.com.tr](http://www.alcatel-lucent.com.tr)

Mersis no : 0050002784300010

*Değerli Hissedarlarımız ve Çalışma Arkadaşlarım,*

*2021 yılında, Türkiye ve Azerbaycan telekomünikasyon sektöründe gerçekleşenler ve gelecek dönemlere ilişkin beklentilerimizi özetlediğimiz Alcatel-Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin 2021 ikinci çeyrek faaliyet raporunu bilgi ve değerlendirmelerinize sunarım.*

*Alcatel-Lucent şirketlerinin, dünya çapında Nokia tarafından satın alınmasından sonra şirketimiz Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş. ünvanı altında faaliyetlerine devam etmektedir.*

*2020 ve 2021 yılı ilk çeyreği malumunuz olduğu üzere tüm dünyada etkili olan COVID-19 pandemisinin etkileriyle geçti. Pandeminin ve bununla beraber sektörel ve küresel gelişmelerin şirketimizi etkileyen aşağıdaki sonuçları oldu:*

- *Pandemi iletişim şebekelerinin ne kadar kritik bir altyapı olduğunun kamuoyu nezdinde bir kere daha ortaya koydu. Sokağa çıkma kısıtlamalarının olduğu dönemde dahi evlerden çalışmaya devam edilmesi, eğitimin salgının yayılmasını önlemek için evden ve online yürütülmesi, temel ihtiyaçların e-ticaret ortamlarından görülmesi gibi imkanlar bu altyapılar bu kadar gelişmemişken gerçekleşseydi küresel ekonomi yavaşlamak yerine durma noktasına gelebilirdi. Bütün bu farklı iş görme biçimleri Telekom Operatörlerinin bütün bir yıl ile ilgili öngördükleri kapasite büyümelerini birkaç hafta içinde görmelerine neden oldu. Bu global ölçekte özellikle sabit ve mobil erişim katmanında ve bununla beraber omurga katmanında %30-45 mertebelerinde şebeke kapasite artışı taleplerine neden oldu.*

- *Pandemi etkisiyle yaşanan ekonomik dalgalanmalar ve bunun etkisiyle tetiklenen Türkiye'deki kur artışları ise gelirleri Türk Lirası cinsinden olan Türkiye'deki Telekom Operatörlerinin alım gücünü olumsuz yönde etkiledi. Buna Azerbaycan ile Ermenistan arasında Karabağ bölgesinde meydana gelen çatışmalar nedeniyle Azerbaycan pazarında yaşanan yavaşlamalar da olumsuz bir etki yarattı.*

- *Türkiye'de 2023 yılında hayata geçmesi planlanan 5. Nesil (5G) iletişim altyapısına ilişkin hazırlık olarak operatörlerin çekirdek şebeke ve omurga tarafında hazırlıklarının ilk adımları atılmaya başladı. Nokia markası altında mobil ve sabit şebekeler, fiber optik iletişim çözümleri, IP temelli iletişim çözümleri ve tüm bu çözümlerin sanallaşması ile bu alt yapıları sağlayan ve dijital servisler, nesnelerin interneti (IOT) makine-makine (M2M) haberleşmesi ve sanal gerçeklik gibi birçok stratejik alanda ürün ve çözümlere dönüştüren şirketimiz; uçtan uca ürün ve hizmet portföyü ile global ve lokal ölçekte gelişimini ve büyümesini sürdürmektedir.*

*Şirket olarak küresel çözümlerimizin Türkiye ve Azerbaycan'da müşterilerimize sunulabilmesi için yaptığımız yatırımlarla, Türkiye'de kurmuş olduğumuz ve 50 den fazla ülkeye hizmet veren Teknik Destek Merkezi, Ar-Ge Merkezi ve Profesyonel Hizmetler Merkezi çalışanları ile ülkemize katma değerli ihracat yoluyla önemli değer sağlamakta, en son teknolojilerin uygulanmasında farklılık yaratmaktayız.*

*Saygılarımla,*

*Özgür Deniz Erzincan*

## İÇİNDEKİLER

- 1- Yönetim & Denetim Kurulu Üyeleri ile Şirket Yönetimi
- 2- Şirket Sermayesi ve Ortaklık Yapısı
- 3- Şirket'in Performansını Etkileyen Ana Etmenler
- 4- İşletmenin Finansman Kaynakları ve Risk Yönetim Politikaları
- 5- İşletme Gelişimi Hakkında Yapılan Öngörüler
- 6- İşletmenin Faaliyet Gösterdiği Sektör
- 7- Diğer Hususlar
- 8- Konsolidasyon
- 9- Kar Dağıtım Politikası ve 2020 Yılı Kar Dağıtımı
- 10- Özet Finansal Sonuçlar

## 1- YÖNETİM, DENETİM KURULU ÜYELERİ VE ŞİRKET YÖNETİMİ

**Yönetim Kurulu Başkanı** Eric Jean-Edouard DECOURCHELLE

### Yönetim Kurulu Üyeleri

Jean-Luc KHAYAT – Başkan Yardımcısı

Özgür Deniz ERZİNCAN – Üye

Deniz UNAT – Üye

Agah UĞUR – Bağımsız Üye

Değerhan USLUEL – Bağımsız Üye

Cumhur Menteş – Üye (24 Şubat 2021 tarihi itibarıyla Yönetim Kurulundan istifa etmiştir)

### Denetimden Sorumlu Komite Üyeleri

Agah UĞUR - Başkan

Değerhan USLUEL

### Risk Komitesi Üyeleri

Değerhan USLUEL - Başkan

Özgür Deniz ERZİNCAN – Üye

Cumhur Menteş – Üye (24 Şubat 2021 tarihi itibarıyla Yönetim Kurulundan istifa etmiştir)

### Kurumsal Yönetim Komitesi Üyeleri

Agah UĞUR - Başkan

Değerhan USLUEL

Jean Luc KHAYAT

Deniz UNAT

Süleyman Mert AYDIN

Yönetim kurulu yıl içerisinde 19 kez toplanmış olup yapılan tüm toplantılarda tam sayı ile katılım görülmüştür.

Şirket faaliyetlerini önemli derecede etkileyebilecek mevzuat değişikliği bulunmamaktadır.

### Bağımsız Yönetim Kurulu Üyelerimiz Hakkında

**Agah UĞUR** – Borusan Holding, Doğan Holding, Pegasus Havayolları, Anadolu Efes şirketlerinin yönetim kurulu üyeliği görevleriyle beraber Türkiye'nin itibarlı şirketlerinde danışma kurulu üyeliği yapmaktadır.

**Değerhan USLUEL** - Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı, Turkish Growth and Innovation Fund, Hürriyet Emlak, ve Usluel Şirketler Grubunda Yönetim Kurulu Üyesi.

İlgili YK üyelerimizin, Bağımsızlık beyanları, sözleşmeleri içinde yer almaktadır.

## Şirket Yönetimi

Özgür Deniz ERZİNCAN	Kıdemli Ülke Yöneticisi
Altuğ Alptekin	Proje ve Teknik Operasyonlar Direktörü
Barış ÖZKÖK	İş Ortaklıkları Direktörü
Deniz UNAT	Türkiye & Azerbaycan İnsan Kaynakları Direktörü

## 2 - ŞİRKET SERMAYESİ VE ORTAKLIK YAPISI

Ortaklar	(%)	30 HAZİRAN 2021
Alcatel-Lucent Participation S.A.	65	25.155.502
Halka açık kısım	35	13.545.270
<b>Ödenmiş sermaye</b>	<b>100</b>	<b>38.700.772</b>

Dönem içi değişiklik yoktur.

## 3 - ŞİRKET'İN PERFORMANSINI ETKİLEYEN ANA ETMENLER

Şirket'in performansı;

- Kamu, savunma ve güvenlik alanındaki yatırımların artışının devamı pozitif yönde,
- Servis sağlayıcı sektörüne girmek isteyen ve/veya yakın zamanda giren özel şirketlerin sektördeki başarıları,
- Büyük kurumsal müşterilerin ve bulut bilişim sağlayıcılarının veri merkezi alanındaki yatırımlarının artarak devam etmesi ve pazardaki başarıları,
- Son yıllarda hayata geçirilen iş ortağı ağının genişleyerek, iş ortakları üzerinden satış hacminin daha önemli boyutlara ulaşması, etkileyebilir.

#### **4 - İŞLETMENİN FİNANSMAN KAYNAKLARI VE RİSK YÖNETİM POLİTİKALARI**

##### İşletmenin finansman kaynakları

Şirket, ilgili dönem boyunca pozitif nakit pozisyonu seviyelerini korumuş, finansman ihtiyacını kendi kaynaklarından sağlamış ve banka kredisine ihtiyaç duymamıştır.

Finansal tablolarda görülen az tutarlı banka kredileri, gümrük ödemelerinin, anlaşmalı banka üzerinden, faizsiz 1-2 günlük kredi ile yapılması nedeniyle oluşmaktadır.

##### Finansal risk yönetimindeki hedefler

Şirket'in hazine bölümü ticari faaliyetler ile ilgili hizmet verirken, aynı zamanda yerli ve yabancı finansal piyasalara erişimin düzenli bir şekilde sağlanmasından ve Şirket'in faaliyetleri ile ilgili maruz kalınan finansal risklerin seviyesine ve büyüklüğüne göre analizini gösteren Şirket içi hazırlanan risk raporları vasıtasıyla gözlemlenmesinden ve yönetilmesinden sorumludur. Söz konusu bu risklerin başında kur riski gelmektedir.

Şirket bu risklerin etkilerini azaltmak ve bunlara karşı finansal riskten korunmak amacıyla bilançosundaki açık döviz pozisyonunun minimumda tutmaya özen gösterir. Banka mevduat ve borçlanmalarının hangi kurdan yapılacağı bu hedefe yönelik belirlenir. Ayrıca tedarikçi sözleşmelerinin kurları da ilgili projenin fiyat kuru ile uyumlu olarak seçilir. Şirket'in spekülasyon amaçlı finansal aracı (türev ürün niteliğindeki finansal araçların da dahil olduğu) yoktur ve bu tür araçların alım-satımı ile ilgili bir faaliyeti bulunmamaktadır.

##### Kur riski yönetimi

Şirket in fonksiyonel para birimi Euro olduğu için, başlıca ABD Doları ve TL cinsinden kur riskine maruz kalmaktadır. Şirket, belirli yabancı para cinsinden (ABD Doları ve TL) tahsilatlardan ve ödemelerden dolayı meydana gelen riskleri karşılama amacıyla dönemlik nakit akış tahminlerini esas alarak, açık pozisyonları ve kur riskini önleyici pozisyon alır.

##### Faiz oranı riski yönetimi

Şirket'in sabit faiz oranları üzerinden borçlanması, Şirket'i faiz oranı riskine maruz bırakmamaktadır.

##### Kredi riski yönetimi

Finansal aracın taraflarından birinin sözleşmeye bağlı yükümlülüğünü yerine getirememesi nedeniyle Şirket'e finansal bir kayıp oluşturması riski, kredi riski olarak tanımlanır. Şirket, kredi güvenilirliği olan taraflarla işlemlerini gerçekleştirmektedir. Şirket'in maruz kaldığı kredi riskleri devamlı olarak izlenmektedir.

#### **4 - İŞLETMENİN FİNANSMAN KAYNAKLARI VE RİSK YÖNETİM POLİTİKALARI (DEVAMI)**

##### Likidite risk yönetimi

Şirket, tahmini ve fiili nakit akımlarını düzenli olarak takip ederek yeterli fonların ve borçlanma rezervinin devamını sağlayarak, likidite riskini yönetir. 30 Haziran 2021 itibarıyla, TL ve döviz nakit pozisyonunun yaklaşık toplam tutarı 515 MTL' dir.

#### **5 - İŞLETME GELİŞİMİ HAKKINDA YAPILAN ÖNGÖRÜLER**

- Servis sağlayıcıların ülkenin stratejik telekom dönüşüm projelerinde daha çok lider pozisyon aldıkları gözlemlenmekte ve beklenmektedir.
- Özellikle kamu sektöründe akıllı şehir, sağlık, nesnelerin internet yatırımlarının artarak devam etmesi beklenmektedir.
- Türkiye'nin içinde bulunduğu konjonktür nedeniyle savunma sanayinde yatırımların hız kazanarak artması beklenmektedir.
- Yeni Teknolojilerin (5G – Sanallaşma gibi ) hayata geçmesi etkileyebilir.

#### **6 - İŞLETMENİN FAALİYET GÖSTERDİĞİ SEKTÖR**

Dünya geneline bakıldığında, telekomünikasyon sektörünü şekillendiren trendler ülkelerin düzenleyici kurumlarının önceliklerine de bağlı olmak kaydıyla önümüzdeki 3 yıl içinde Türkiye ve Azerbaycan bölgelerinde de etkili olacak ve pazarı şekillendiren ana dinamikler olacaktır.

Dünya geneline bakıldığında bir yandan 5G teknolojisi hayata geçirilmeye başlarken, 4G / Wi-Fi altyapılarının daha da yaygınlaştığı görülmektedir.

Bu doğrultuda operatörler bir yandan fiber optik çözümlerle erişim şebekelerinin altyapısını geliştirirken bir yandan da ana şebekelerindeki verimliliği ve esnekliği arttıracak ve kapasite genişlemesini daha yönetilebilir kılacak hizmet tabanlı ağlar (service defined networks-SDN) ve ağ fonksiyonları, sanallaştırma (network function virtualization-NFV) ve bulut teknolojileri (Cloud) alanlarına yatırım yapmaya devam etmektedir.

Bu doğrultuda, 2021 yılında Türkiye ve Azerbaycan pazarına yönelik sunulacak olan, evlere ve şirketlere daha çok geniş bant sağlayacak fiber ve yüksek hızlı yeni nesil VDSL çözümlerinin yaygınlaşacağını öngörmekteyiz. Ayrıca operatörler SDN, NFV ve Cloud çözümlerini de şebekelerinde deneyerek ve yaygınlaştırarak geleceğe yönelik yatırım stratejilerini bu doğrultuda şekillendirecektir.

## **6 - İŞLETMENİN FAALİYET GÖSTERDİĞİ SEKTÖR (DEVAMI)**

Sektördeki önemli değişimlerden birisi de altyapı ve içerik hizmetlerinin sunumu konusunda gerçekleşecektir. 2020 ve sonrası için en önemli dönüşüm ve yatırım alanları bulut hizmetlerinin kapsamının genişletilmesi ve nesnelerin interneti uygulamalarının bulut tabanlı olarak müşterilere sunumu olacaktır.

## **7 - DİĞER HUSUSLAR**

### **7.1 - Ar-Ge Faaliyetlerimiz**

2021 yılı ikinci çeyreğinde Ar-Ge merkezimizde bir önceki yıl başlatılan projeler devam etmektedir. Bu kapsamda faaliyet alanlarımız olan IP, optik, mobil ve sabit iletişim altyapılarına yönelik yenilikçi ürün ve çözümlere yönelik çalışmalar planlandığı şekilde sürmektedir. 2021 yılı içerisindeki en büyük önceliğimiz ağ otomasyonuna yönelik projelerin ilk uygulamalarının gerçekleştirilmesi ve müşteri ortamlarında kullanımının başlatılmasıdır. Telekom şebekesine yönelik bulut (telco-cloud) altyapısının test otomasyonunun yönetim uygulamasının tamamlanarak müşteri testlerinin başlatılması bu yıl önceliklerimizden birisi olacaktır.

Bunun yanı sıra konfigürasyon yönetimi ve önleyici bakım konularındaki çalışmalarımız da planlandığı şekilde devam etmektedir. IMS ağlarına eklenen uç birimlerin otomatik olarak algılanması ve konfigürasyon yönetimi bu alanda çalıştığımız başlıca konulardan birisidir. IMS ürünleri ile oluşturduğumuz çözümlerin daha akıllı sistemlere dönüştürülmesi ve benzer bir konfigürasyon yönetimi sürecinin tüm IP dönüşüm projelerinde kullanılmasına yönelik ürünümüzün müşteri ortamındaki testlerine başlanmıştır.

Bir önceki yıl başlatılan sabit şebekelerdeki problemlerin önceden tespit edilmesi ve buna yönelik önleyici bakım önerilerinin oluşturulması uygulamasının geliştirme süreçleri devam etmektedir. Bu kapsamda Nokia'nın sabit şebeke portföyündeki ürünlerinin konfigürasyon verileri incelenerek şebekede probleme neden olabilecek değişikliklerin analizi yapılmakta ve bu analize göre uygun iyileştirme önerileri modellenmektedir.

### **7.2 Yönetim Kontrolü ve Bilanço tarihinden sonra ortaya çıkan olaylar**

#### **Yönetim Kontrolü**

Nokia ve Alcatel Lucent global şirketlerinin, birleşme niyetleri, Şirketimizin 15 Nisan 2015 ve sonraki tarihlerdeki Özel Durum Açıklamaları ile duyurulmuştur.

İlgili Hisse değişim çağrısı, Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin ana pay sahibi Alcatel Lucent (Global) hissedarlarına yapılarak söz konusu süreç, dünya ölçeğinde planlanan şekilde gerçekleşti.



### **Yönetim Kontrolü (Devamı)**

Bahse konu işlemler neticesinde; Nokia Corporation, Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin yönetim kontrolünü dolaylı olarak ele geçirmiş olup Nokia Corporation'ın 12 Şubat 2016 tarihinde zorunlu pay alım teklifinde bulunma yükümlülüğü doğması ile, Nokia Corporation'ı temsilen Sermaye Piyasası Kurulu'na (SPK) "zorunlu pay alma teklifi yükümlülüğünden muafiyet" başvurusu 16 Şubat 2016' da yapılmıştır.

SPK tarafından ilan edilen cevabi yazıda: Kurul'un 21 Nisan 2016 tarih ve 2016/13 sayılı Haftalık Bültenine göre, Nokia Corporation'ın Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin azınlık pay sahiplerine yönelik olarak zorunlu pay alım teklifinde bulunma yükümlülüğünden muaf tutulması kararı, Kurul tarafınca kabul görmüştür.

Tüm gelişmeler gecikmeksizin ve SPK'nın II/15.1 Sayılı Özel Durumlar Tebliği uyarınca kamuya duyurulmuştur.

### **Bilanço tarihinden sonra ortaya çıkan olaylar**

Yoktur.

## **8 - KONSOLIDASYON**

Şirket'in Azerbaycan Cumhuriyeti'ndeki mevcut temsilciliğinin statüsü, Kasım 2008 de değiştirilerek, faaliyet alanının genişletilmiş ve Azerbaycan mevzuatına göre fatura kesebilen bir şube haline getirilmiştir. Bu şekilde Şirket'in Azerbaycan Cumhuriyeti sınırları dahilindeki hizmet faaliyetleri Şirket'in Azerbaycan Cumhuriyeti'ndeki şubesi aracılığıyla temin edilmektedir.

Ayrıca Aralık 2008 de, Thales Rail Signalling Solutions S.L.U.'nin %60,62 oranında ve Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin %39,38 oranında katılımı ile sadece ihalesi kazanılan TCDD projesi ile sınırlı kalmak üzere bir iş ortaklığı kurulmuştur.

29.01.2014 tarihli TALT JV yürütme kurulu no:29 kararı ile Thales Rail Signalling Solutions S.L.U.'nin % 67,62 ve Alcatel Lucent Teletaş Telekomünikasyon A.Ş.'nin % 32,38 oranlarıyla devam etmektedir.

Azerbaycan şubesinin mali sonuçları Şirketin 30 Haziran 2021 tarihli mali tablolarında konsolide edilmiştir ve iş ortaklığı özkaynaktan pay alma yöntemi ile muhasebeleştirilmiştir. Bahsedilen kuruluşların ilgili dönem satış ve diğer harcama faaliyetine ait konsolidasyon işlemlerinin detayları dipnotlarında mevcuttur.

## 9 - KAR DAĞITIM POLİTİKASI VE 2020 YILI KAR DAĞITIMI

Şirketimizce Türk Ticaret Kanunu (TTK) ve SPK mevzuatı çerçevesinde kar payı dağıtım esasları uygulanmaktadır.

Halka açık şirketler, temettü dağıtımlarını SPK'nın öngördüğü şekilde yaparlar:

SPK'nın, II-19.1 sayılı "Kar Payı Tebliği"nde yer alan esaslar uyarınca payları borsada işlem gören anonim ortaklıklar için, herhangi bir asgari kar dağıtım zorunluluğu bulunmamaktadır.

Bu kapsamda, kar dağıtımının, ortaklıkların esas sözleşmelerinde bulunan hükümler ve şirketler tarafından kamuya açıklanmış olan kar dağıtım politikaları çerçevesinde gerçekleştirilmesine karar verilmiştir.

Bunun yanında söz konusu SPK kararı ile konsolide finansal tablo düzenleme yükümlülüğü bulunan şirketlerin, yasal kayıtlarında bulunan kaynaklarından karşılanabildiği sürece, net dağıtılabılır kar tutarını, ilgili Tebliği çerçevesinde hazırlayıp kamuya ilan edecekleri konsolide finansal tablolarında yer alan net dönem karlarını dikkate alarak hesaplamaları gerektiği düzenlenmiştir.

Şirketimiz, Uluslararası Finansal Raporlama Standartları'na (UFRS) uygun olarak hazırlanan mali tablolarında 2020 yılı vergi sonrası karını 20.468.005 TL olarak açıklamıştır.

SPK Mevzuatı uyarınca; geçmiş yıl karlarına ilişkin rakam, bu dönem bilançosunda; 80.537.394 TL tutarına ulaşmıştır. Muhtemel yasal yedek akçeler ayrılması sonrasında dağıtılabılır dönem kar rakamı tespit edilebilecektir. Şirket 1 Temmuz 2020 tarihinde en son Olağan Genel Kurulunu gerçekleştirmiştir. Kamuya daha önceden açıkladığı üzere; Bu Genel Kurulda, kar dağıtım kararı almamıştır.

Şirketimizin, uzun vadeli politika ve stratejilerinin yanı sıra, finansman planları ile kârlılık durumu da dikkate alınmak suretiyle TTK ve SPK tebliğlerine istinaden hesaplanan dağıtılabılır kârın,

SPK'nın ilgili tebliğ ve Kurul düzenlemelerinde belirtilen dağıtım oranından az olmamak kaydıyla, nakit veya belli oranda nakit, belli oranda bedelsiz olarak dağıtılmasına, keyfiyet Genel Kurul'un olmak üzere karar verilir.

## 9 - KAR DAĞITIM POLİTİKASI VE 2020 YILI KAR DAĞITIMI (DEVAMI)

Dağıtım tarihi ve yeri; Sermaye Piyasası Mevzuatı doğrultusunda, Ortaklar Genel Kurulu'nca belirlenir. Kâr payı dağıtımıyla ilgili olarak Sermaye Piyasası Kurulu'nun düzenlemeleri esas alınarak, Genel Kurul'un tasvibi doğrultusunda, belirlenen yasal sürelele uyulur. Kâr dağıtımına ilişkin politika ve uygulamalar çerçevesinde, temettüler hesap dönemi itibarıyla mevcut payların tümüne eşit olarak dağıtılır. İlgili yıllarda gerçekleştirilen Genel Kurul kararları ile 2018, 2019 ve 2020 yıllarında temettü dağıtılmamıştır.

### Hisse Senedi Değerleri

31 Aralık 2018	5,76 TL
31 Aralık 2019	8,03 TL
31 Aralık 2020	29,66 TL
31 Mart 2021	30,18 TL
30 Haziran 2021	22,84 TL

## 10 - ÖZET FİNANSAL SONUÇLAR

<b>Özet Bilanço (TL)</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>31.12.2020</b>
Dönen varlıklar	1.204.686.480	1.089.104.901
Duran varlıklar	124.655.048	123.545.782
<b>Toplam varlıklar</b>	<b>1.329.341.528</b>	<b>1.212.650.683</b>
Kısa vadeli yükümlülükler	495.531.970	599.022.955
Uzun vadeli yükümlülükler	269.874.115	185.016.194
Özkaynaklar	563.935.443	428.611.534
<b>Toplam kaynaklar</b>	<b>1.329.341.528</b>	<b>1.212.650.683</b>

  

<b>Özet Gelir Tablosu (TL)</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>30.06.2020</b>
Net satışlar	75.089.345	113.975.478
Faaliyet karı/(Zararı)	77.511.257	83.280.766
<b>Net dönem karı/(zararı)</b>	<b>66.755.271</b>	<b>58.769.248</b>
<b>Toplam kapsamlı gelir / (gider)</b>	<b>135.323.909</b>	<b>111.099.332</b>